



JOSÉ ALBERTO SILVA LEÓN

Coach - Administrador de Empresas

Perfil Profesional

Administrador de Empresas y Coach con 25 años de experiencia en el sector financiero Colombiano, los últimos 10 años en el área de talento y cultura en diferentes disciplinas (Selección, Formación, Gestión, Desarrollo, Cultura, Desarrollo Organizacional), con capacidad de diseñar y desarrollar proyectos y estrategias orientados al cumplimiento de resultados, mejoramiento de procesos, optimización del servicio, liderazgo, creatividad, innovación, iniciativa, trabajo en equipo, dirección y desarrollo de personas.

Experiencia

GO116 S.A.S

PARTNER

Enero de 2022 - actualmente

Cali, Valle del Cauca, Colombia

Diseño de soluciones en Gestión Humana para impulsar a las empresas al logro de sus objetivos estratégicos, Ayudar a mejorar el área de Gestión humana a través de Mentoring y conversaciones de valor.

Ofrecer a organizaciones que buscan invertir en la evolución de su talento humano nuestras herramientas de Coaching organizacional como de fortalezas.

Diseño de talleres orientados a mejorar el liderazgo y clima laboral.

BANCO BBVA COLOMBIA

DISCIPLINA TALENT SOLUTIONS & ORGANIZATION

Diciembre de 2011 - Diciembre de 2020

Bogotá

Responsable de analizar, definir y establecer las políticas, procedimientos y herramientas relativas a Talent Solutions & Organization.- Búsqueda de las mejores prácticas de mercado, así como generación de propuestas para mejorar la efectividad y calidad del servicio. Selección (Movilidad interna/ Internacional) Formación, Gestión de Desarrollo (Procesos de valoración y mapa de talento), Bienestar, Cultura y Liderazgo.

Liderar la transformación cultural del banco.

Responsable de contar con la estructura adecuada de las empresas de BBVA.

Impulsar la implementación de acciones que aseguren la consecución de los objetivos definidos por la Vicepresidencia de Talento y Cultura.

Logros

- Liderar el cambio de estructura de las empresas de BBVA Colombia de tradicional a Ágil.
- Embajador en la implementación de herramientas ágiles en el área de T&C.
- Creación de palancas de T&C para apoyo de la cultura ágil.

Contactar

+573165231087 (Mobile)
Jasilvaleon70@gmail.com

www.linkedin.com/in/josé-alberto-silva-león (LinkedIn)

Aptitudes principales

Coaching

Desarrollo organizacional

Liderazgo



JOSÉ ALBERTO SILVA LEÓN

Coach - Administrador de Empresas

Contactar

+573165231087 (Mobile)
Jasilvaleon70@gmail.com

www.linkedin.com/in/josé-alberto-silva-león (LinkedIn)

Aptitudes principales

Coaching

Desarrollo organizacional

Liderazgo

- Creación de palancas de T&C para apoyo de la cultura ágil
- Lideré el proceso de transformación cultural de Bbva Colombia con mucho éxito siendo hoy una empresa referente en el sector.
- Participación en la creación de las Escuelas de Liderazgo del BBVA. (Liderarte, Transformarte).
- Gallup Segundo mejor indicador global de compromiso en América del Sur.
- Diseño de planes de acción para el cumplimiento del objetivo.
- Merco tercer lugar en el sector financiero colombiano (atracción y retención de Talento).
- Implantación de nuevo modelo de desarrollo profesional (diseño de estrategias para comunicar e incorporar el modelo).
- Participación en el diseño del Concurso de Conocimiento BBVA Games con un 86% en asertividad en exámenes y un 93% de participación de la red comercial. (Concurso Virtual).
- Diseño de estrategias para la apertura de 100 oficinas a nivel nacional.
- Diseño y ejecución de planes eficiencia.
- Miembro del equipo negociador del Pacto y Convención Colectiva en 2016 y 2018.

BANCO BBVA COLOMBIA

RESPONSABLE SEGUIMIENTO Y RECUPERACIÓN BANCA MINORISTA

Enero de 2010 - Diciembre de 2011

Bogotá

Dirigir y coordinar el área de Seguimiento y Recuperación Minorista velando por la adecuada calidad de la cartera colocada en el segmento de particulares, así como diseñar y liderar las estrategias y proyectos para la correcta recuperación de la cartera. Participar en la creación de productos solución.

Impulsar la implementación de acciones administrativas y operativas que aseguren la consecución de los objetivos definidos por el Banco.

Participación en Comités de Seguimiento, Asignación, Departamento, Mora

BANCO BBVA COLOMBIA

GERENTE TERRITORIAL OCCIDENTE

Julio de 2006 - Enero de 2010

Bogotá

Manejo Comercial y Administrativo de las oficinas ubicadas en los departamentos de Nariño, Cauca, Putumayo y el Norte del Valle. Ser responsable máximo de la evolución del negocio, cuenta de resultados y buen funcionamiento de las Oficinas adscritas a la Gerencia Territorial.

Establecer las prioridades de actuación de las distintas Oficinas y áreas dependientes, enmarcándolas en las directrices definidas por el Comité de Negocios del área Comercial. Impulsar el desarrollo y cumplimiento de los distintos objetivos de negocio, así como los planes de acción definidos, evaluando resultados, estableciendo y coordinando, si es del caso, las mediadas correctivas y acciones precisas para su consecución.

Participar con el área de Recursos Humanos encargada de la gestión de la Gerencia Territorial en todos los temas correspondientes al recurso humano de las Oficinas (vacantes, coberturas, ascensos, rotación, perfiles, etc.).



JOSÉ ALBERTO SILVA LEÓN

Coach - Administrador de Empresas

Contactar

+573165231087 (Mobile)
Jasilvaleon70@gmail.com

www.linkedin.com/in/josé-alberto-silva-león (LinkedIn)

Aptitudes principales

Coaching
Desarrollo organizacional
Liderazgo

Educación

GALLUP

Coaching de Fortalezas
Mayo 2017

ESCUELA EUROPEA DE COACHING

Coaching Ejecutivo
Oct 2012- May 2013

UNIVERSIDAD DE LA SABANA

Diplomado en Riesgos
Junio 2020

UNIVERSIDAD EXTERNADO DE COLOMBIA

Especialización en Finanzas
Junio 1997

UNIVERSIDAD JORGE TADEO LOZANO

Administración de Empresas
Junio 1994

CERTIPROF

Agilidad para Recursos Humanos
Enero 2022

DESING THINKING

Curso de Embajador - BBVA España
Abril 2017

AXIELENT BBVA

Programa de Liderazgo Basado en Valores
Marzo 2012

IESE – UNIVERSIDAD DE NAVARRA,

Programa PCL BBVA
Septiembre 2010

Programa de Dirección BBVA
Noviembre 2008